

المستحقات

المقدمة

تتبع الشركات جميع الأموال التي يدين بها عملاؤها لهم باستخدام حساب في دفاترهم يسمى حسابات القبض.

المستحقات التي يشار إليها أيضا باسم حسابات القبض، هي ديون مستحقة لزيائنها لشركة عن سلع أو خدمات تم تسليمها أو استخدامها ولكن لم يتم تسديدها بعد. فعلى سبيل المثال، عندما يشتري العملاء المنتجات بائتمان، تتم إضافة المبلغ المستحق إلى حسابات القبض. الحسابات المستحقة القبض هي شريان الحياة للتدفق النقدي للشركة ويتم التعامل معها كأصول جارية في الميزانية العمومية، ويعتمد مبلغ الحساب المستحق على خط الائتمان الذي يتمتع به العميل من الشركة، وعادة يتم تقديم هذا للعملاء الذين يشترون بشكل متكرر.

في الميزانية العمومية، تظهر الحسابات المستحقة القبض تحت بند الأصول، وفي كثير من الأحيان لا يتم تحصيل جزء من حسابات القبض لأن العملاء غير قادرين على الدفع أو لأسباب أخرى. وللسماح بذلك، يتم تخفيض الرقم في الرصيد من خلال تقدير الديون المعدومة.

تبيع بعض الشركات الديون غير المسددة بخصم لوكالات التحصيل التي تقوم بعد ذلك بتحصيل المبالغ المستحقة.

التعريف

يشار إليها أحيانًا باسم A/R ، "الحسابات المستحقة القبض" هي المصطلح المحاسبي للأموال التي يجب أن تلقاها الشركة من عملائها من مبيعات السلع أو الخدمات.

متى تستخدم

لتحسين التدفق النقدي، وقياس مدى فعالية شركة ما في تقديم الائتمان وتحصيل الديون على هذا الائتمان.

التفاصيل

يتم إنشاء المستحقات عن طريق تقديم خط ائتمان للعملاء ويتم الإبلاغ عنها كأصول جارية في الميزانية العمومية للشركة. وتعتبر أصولًا سائلة، لأنه يمكن استخدامها كضمان لتأمين قرض للمساعدة في الوفاء بالالتزامات قصيرة الأجل. والمستحقات جزء من رأس المال العامل للشركة، وتتضمن إدارة المستحقات بشكل فعال المتابعة الفورية مع أي عملاء لم يدفعوا وربما مناقشة ترتيب خطة السداد، إذا لزم الأمر، وهذا مهم لأنه يوفر رأس مال إضافي لدعم العمليات ويخفض صافي ديون الشركة.

لتحسين التدفق النقدي، يمكن للشركة تقليل شروط الائتمان لحساباتها المستحقة القبض أو تستغرق وقتًا أطول لدفع حساباتها المستحقة الدفع. ويؤدي هذا إلى تقصير دورة التحويل النقدي للشركة، أو المدة التي يستغرقها تحويل الاستثمارات النقدية مثل المخزون إلى نقود للعمليات. يمكنها أيضًا بيع المستحقات بخصم لشركة التخصيم، والتي تتولى بعد ذلك مسؤولية تحصيل الأموال المستحقة وتحتمل مخاطر التخلف عن السداد.

تبدأ عملية حسابات القبض عندما ترسل الشركة فاتورة للعميل. وستقوم الشركة بعد ذلك بإضافة قيمة الفاتورة إلى حساباتها المدينة، وبمجرد أن يدفع عميلهم الفاتورة سيقومون بالخصم من حساب A/R وإيداع المبلغ المقابل في الحساب النقدي. وبين هاتين الحالتين، قد تحتاج الشركة إلى المتابعة مع العميل لتلقي الدفع، وللتوضيح بموقف ما، إليك مثال:

لنفترض أنك شركة مصنعة M/S XYZ Pvt Ltd وأنت تصنع الإطارات.

يمنحك العميل طلبًا بقيمة 10000 دولار مقابل 100 إطار. الآن، عندما يتم إنشاء الفاتورة بهذا المبلغ، يتم تسجيل البيع ولكن لتسديد الدفعة تمدد الشركة فترة الائتمان البالغة 30 يومًا للعميل.

حتى ذلك الوقت، يصبح مبلغ 10000 دولار هو حسابك المستحق القبض لأن العميل سيدفع هذا المبلغ قبل انتهاء الفترة. وإذا لم يكن الأمر كذلك، فيمكن للشركة فرض رسوم متأخرة أو تسليم الحساب إلى قسم التحصيل.

بمجرد الدفع، سيزداد الجزء النقدي في الميزانية العمومية بمقدار 100 000 روبية، وسيتم تخفيض الحساب المستحق القبض بنفس المبلغ، لأن العميل قام بالدفع.

وتدار حسابات القبض على أفضل وجه على أساس متسق وروتيني. في البيع بالتجزئة، يتم دفع ثمن كل معاملة على الفور، ومع الصناعات الأخرى يتقدم العملاء بطلب للحصول على خط ائتمان ويقدمون الطلبات مقابل خط الائتمان، كما يتم تزويد العميل بفاتورة وشروط دفع مع المنتج المشحون ويتم دفعها في وقت لاحق.

بغض النظر عن نظام الأعمال، فإن ضمان الدفع أمر بالغ الأهمية.

أمثلة

تتوقف معظم فواتير الأعمال التجارية أو فواتير B2B على حسابات القبض، لذا فإن ممارسات الفواتير القياسية تجعل من الحسابات المستحقة القبض أمثلة كبيرة. إذا كنت تقوم بالدفع إلى عملائك كل ساعة، فإن إصدار الفواتير لهذا العميل كل ساعة أو يوم أو حتى أسبوع سيصبح مملاً بشكل سريع لكل من الطرفين. بدلاً من ذلك، من المحتمل أن تصدر فواتير شهرية وتتوقع الدفع في غضون 60 يومًا، وقيمة الفاتورة الخاصة بك، والتي تمثل عملاً لمدة شهر، هي جزء من حساباتك المستحقة القبض.

أمثلة أخرى:

- ❖ شركة كهرباء تقوم بإصدار الفواتير لعملائها بعد حصولهم على الكهرباء
- ❖ شركة توريد مزرعة تبيع جراثيم لمزارع مقابل 75000 دولار، والبيع على الائتمان.
- ❖ شركة تصنيع أثاث قامت بتسليم الأثاث إلى متجر بيع بالتجزئة، وبمجرد أن تقوم الشركة المصنعة بفواتير المخزن مقابل الأثاث، يتم تسجيل الدفعة المستحقة تحت حسابات القبض، وتنتظر الشركة المصنعة للأثاث الدفع من المتجر.